

## Recycler les objets en les vendant, réparant ou en les donnant

### Plaidoyer pour le don : zéro objet en déchetterie !

Quand on parle de recyclage on pense souvent aux papiers ou aux bouteilles en verre. Pourtant il faut penser aussi aux objets qui souvent finissent à la poubelle ou en déchetterie.

Dans ce petit article mon souhait est de partager avec vous un « cas concret » qui s'est présenté à moi en 2011 lorsque j'ai eu un bureau complet (60m<sup>2</sup>) à déménager. J'avais trois pièces entières pleines de mobilier et d'objets assez variés (bureautique, informatique, photos...) que je n'avais ni la place, ni l'utilité de récupérer en totalité chez moi.

Je n'avais plus besoin de la plupart des meubles et objets que je devais déménager, j'avais donc plusieurs solutions : **vendre, donner** ou mettre en déchetterie.

Pour des raisons écologiques, mettre en déchetterie est la moins bonne solution puisque cela suppose un déplacement ou, quand c'est possible, de faire venir les encombrants pour le mobilier (service gratuit proposé par la ville de Strasbourg). Il faut savoir que beaucoup d'objets mis en déchetterie ne sont pas valorisés et finissent dans l'incinérateur.

Au contraire, **vendre ou donner les objets permet de les recycler** et de leur donner **une deuxième vie**, c'est tout l'objet et l'intérêt de cet article.

Les différentes solutions données ici pour recycler ses objets ne sont pas exhaustives, il s'agit simplement de faire découvrir, si possible, d'autres pistes.

### Site d'annonces gratuites

Les objets dont j'avais à me débarrasser ou à vendre étaient très variés : matériel informatique, photos, électroménager et mobilier. Au total cela représentait une quarantaine d'objets.

J'ai mis autant d'annonces qu'il y avait d'objets sur des sites d'annonces gratuites comme *leboncoin* ou *ebay*.

La plupart des objets se sont rapidement vendus, le plus souvent de gré à gré, l'acheteur venant chercher l'objet. Parfois, lorsqu'il s'agissait d'objets peu encombrants, la vente se faisait par correspondance et l'objet était envoyé par courrier.

J'avais mésestimé toutefois un aspect : le temps pour mettre l'annonce, les photos, répondre aux acquéreurs et assurer les rendez-vous. Parfois il fallait plusieurs rendez-vous pour qu'un acquéreur vienne ou se décide. Tous ces aspects ont représenté un temps non négligeable.

Clairement, pour certains objets la vente n'était pas « rentable » car j'ai parfois passé plus d'une heure pour vendre un objet moins de 20 euros... c'est alors que j'ai pris conscience, au fil des ventes, que finalement revendre ses objets, même de façon non rentable par rapport au temps de travail, c'était faire un **acte écologique et humain**.

Pour certains meubles, j'ai aidé les acheteurs à charger le mobilier dans leur véhicule. Dans un cas aussi, j'ai aidé deux étudiants à porter jusque chez eux, à plusieurs centaines de mètres de mon bureau, une grande armoire, à pied ! Bref j'avais pris goût à la vente d'objets, tout en comprenant que ce n'était plus une question d'argent récupéré par ces ventes, mais bien de **contacts humains**, pour des personnes qui allaient **donner une seconde vie à ces objets**.

Ainsi, pour des personnes qui parfois n'avaient pas beaucoup de moyens, j'ai pu recycler un vieux frigo, un micro-onde ou une vieille gazinière. L'objectif, c'était de mettre le moins d'objets possibles à la déchetterie.

## **Donner**

L'ultime étape avant de décider de mettre un objet en déchetterie, c'est de le **donner** !

Lorsque j'ai découvert le site [www.donnons.org](http://www.donnons.org), les moyens pour donner étaient démultipliés. Ainsi le don ne s'adressait plus seulement aux amis/voisins ou à la famille, mais à toute la région! Ce site a été fondé par un Alsacien en 2006 et s'est fortement développé ces dernières années. [www.donnons.org](http://www.donnons.org) c'est *leboncoin* du don.

Parfois, lorsqu'on sait qu'un objet se vendra mal ou qu'il n'est pas « rentable » de vendre (trop de temps passé) alors on peut directement le donner, les acquéreurs dans ce cas sont beaucoup moins difficiles et viennent directement chez vous le récupérer ! Tout le monde y trouve son compte : le cédant s'est « débarrassé » de son objet sans se déplacer, l'acquéreur n'a rien payé et va pouvoir profiter de son objet, et au final il n'y a ni coût pour la nature, ni pour la collectivité puisque l'objet ne sera pas incinéré ou « valorisé » en centre de traitement des déchets (le dépôt en déchetterie est par nature temporaire).

Parmi les objets que l'on peut utilement donner, il y a les livres (ex: kiosque à livres à l'Orangerie ou place de Pierre à Strasbourg). Il m'est arrivé de donner un jour un tas de planches dont je n'avais aucune utilité, l'acquéreur voulait construire une cabane dans son jardin, tout le monde était content.

## **Vide grenier / brocante / marché au puce**

L'inconvénient des sites de vente de particulier à particulier comme *leboncoin* c'est qu'il faut passer un temps non négligeable à rédiger les annonces / prendre des photos, mettre en ligne, assurer les rendez-vous, négocier avec l'acquéreur etc.

Lorsque l'on a beaucoup d'objet à vendre les sites d'annonces ne sont pas forcément pratique. Surtout dans le cas où les objets sont peu cher, dans ce cas on est plutôt tenté de les donner voir de les jeter.

Dans ces situations le vide grenier appelé aussi brocante ou marché au puce est une excellente alternative. En Alsace de nombreuses brocantes sont organisées. Un excellent site « vide-greniers.org »<sup>1</sup> les recensent.

La localité des brocantes est importante, car certains objets se vendent mieux dans certains secteurs (ville, quartier, campagne...). Ainsi, par exemple, on évitera les brocantes dans les quartiers populaires si on a principalement des vêtements ou chaussures de marque à vendre. A l'inverse si on a de nombreux objets peu chers (moins de 10 euros) un quartier populaire peut être un excellent choix.

Dans les brocantes souvent les prix sont bas (par rapport au prix neuf) mais on peut vendre beaucoup s'il y a du passage et qu'il faut beau. Le succès d'une brocante dépend beaucoup de l'emplacement (qu'on ne choisi pas) et de la météo. Les prix d'inscription sont assez faible (exemple : 15 euros pour 5 mètres), du coup on rentabilise facilement sa journée.

La brocante demande de l'organisation et de la place car il faut stocker ses objets, les trier, estimer le juste prix.

---

<sup>1</sup> <https://vide-greniers.org>

Quelques conseils :

- ne pas hésiter à baisser le prix si un acquéreur est intéressé et que l'offre est raisonnable. Les acquéreurs négocient souvent (c'est le jeu de la brocante)
- il est préférable de vendre à l'unité plutôt que par lot, par exemple 1€ pour des petites voitures pour enfants, plutôt que de vendre un lot entier à 10 €. La vente à l'unité de petit objet est beaucoup plus rentable. On peut vendre en lot en fin de journée pour se débarrasser de son stock « d'inventu »
- mettre tout le long de son linéaire de vente (exemple : 5m) des tables pour présenter les objets, ou des cintres pour les vêtements. On peut aussi utiliser des bancs pour être à mi-niveau ou poser les objets par terre pour créer des niveaux et de la surface de vente.
- mettre les gros objets derrière
- il est préférable de mettre des tarifs sur la plupart des objets sachant que la plupart du temps les gens voudront négocier. On peut être ferme si c'est un tout petit prix ou que l'objet a déjà été remis au cour de la journée.
- pour les jouets enfants quand c'est possible essayer de les montrer monté plutôt qu'en vrac pour montrer qu'ils sont complet (exemple : circuit voiture)
- si l'objet nécessite une batterie (jouet enfant etc.), ou une pile (montre) il est préférable de recharger la batterie ou de mettre une pile pour que le prospect puisse essayer le produit avant de l'acheter
- à la fin de la journée 1h ou 2h avant la fin de la brocante ne pas hésiter à « casser les prix », pour essayer de repartir avec le moins d'objet possible, surtout ceux dont on veut absolument se débarrasser
- si un objet ne veut pas partir même en cassant le prix, si on ne veut pas le ramener on peut le donner ce qui évitera de le mettre en déchetterie ou de le ramener chez soi pour rien

Il faut aussi savoir que dans les brocantes « généralistes » certains objets spécifiques se vendent mal ou peu cher, par exemple les livres ou les vélos. C'est pourquoi il est préférable d'avoir beaucoup d'objet diversifié et à moins de 10 euros pour multiplier ses chances de vendre. Ce sont les objets les moins chers qui se vendent le mieux.

Des brocantes thématiques existent pour les vêtements, les jouets enfants, les livres ou encore la vente de vélo.

La brocante exige une grosse journée de travail en se levant très tôt et en finissant tard en fin de journée pour le rangement et le retour, il faut donc bien préparer sa journée pour qu'elle soit réussi.

Au delà des aspects pratiques (désencombrement des caves/greniers/chambres d'enfant etc.), environnementaux et financier la brocante permet aussi de passer une journée agréable dans une ambiance populaire et bon enfant.

### **Dépôt vente**

Les méthodes de vente traditionnel de type dépôt-vente ont encore un très bel avenir car la vente d'objet sur les sites d'annonce en ligne ou via une brocante demande de l'organisation, du temps et il faut aimer marchander.

En effet on sous-estime souvent le temps passé à vendre les objets en ligne. Parfois il est plus intéressant de déposer les objets dans un dépôt-vente, mais il y en a de moins en moins et la sélection est souvent difficile, les objets devant être en bon état ou ayant une certaine valeur. A

Molsheim, on trouve par exemple, le Grenier d'Olivier<sup>2</sup>, qui propose aussi le rachat d'objets.

Les dépôt-vente proposent souvent deux formules :

- soit l'entreprise prend une commission sur la revente (de l'ordre de 30 à 40%)
- soit l'entreprise rachète l'objet mais dans ce cas prend une commission plus importante (50%)

En général le prix des objets déposés diminue automatiquement tous les mois pour espérer trouver au final un acquéreur.

## **Don**

Pour les dons il y a le réseau Emmaüs<sup>3</sup> où l'on peut déposer ses objets ou meubles. Il est également possible que des employés d'Emmaüs se déplacent, en fonction du type de meuble. Dans les déchetteries de Strasbourg se trouve souvent des containers Emmaüs.

## **Faire réparer**

Une solution également pour éviter d'emmenager un objet en déchetterie ou de le brader c'est de le faire réparer. Quand l'objet est encore sous garantie la prise en charge du fabricant est possible.

Quand on est hors garantie il existe quelques réparateurs où il est intéressant, selon l'âge de l'appareil, de faire un devis. Dans la région de Strasbourg on trouve par exemple « EMR Electroménager »<sup>4</sup>

J'ai malheureusement dû jeter des objets à contrecœur parce qu'une pièce d'un appareil était cassé et que cette pièce coûtait à remplacer ou réparer quasiment le même prix que l'appareil neuf (voir plus cher!). (exemple: un récipient de cafetière à remplacer à l'identique coûte à quelques euros près le même prix qu'une cafetière neuve non entartré !).

Heureusement de plus en plus la réparation de certains produits est possible. Par exemple un écran de téléphone cassé se répare (et même s'assure), et les récipients de cafetière peuvent être remplacés par des récipients « standards ».

Les imprimantes 3D donnent des perspectives encourageantes pour remplacer soit même les pièces défectueuses, à condition que les constructeurs jouent le jeu et fournissent les plans des pièces, ce qui est loin d'être le cas aujourd'hui.

## **Recycler / transformer**

Avant de finir à la déchetterie un objet dont on n'a plus l'usage peut aussi **être recyclé en lui donnant un autre usage**. Par exemple un pot de peinture vide peut être transformé en sceau (pour y mettre de l'eau, de la terre etc.).

On peut aussi récupérer les pièces détachées d'un objet trop usagé pour être donné ou vendu. Par exemple les roues ou la selle d'une bicyclette.

## **CONCLUSION**

Pour les objets les plus faciles à vendre, des sites comme *leboncoin* ou *ebay* font très bien l'affaire. Lorsqu'on ne veut pas perdre de temps et se débarrasser de l'objet il faut impérativement **avoir le**

<sup>2</sup> <http://www.ledepotvente.fr> (Le Grenier d'Olivier 13 rue de la Hardt 67120 Molsheim)

<sup>3</sup> <http://emmaus-france.org>

<sup>4</sup> <http://emr-electromenager.com>

**réflexe de donner** plutôt que de jeter en déchetterie ou pire dans la poubelle ménagère. Un objet que vous donner pourra être réparé par un bricoleur le cas échéant. S'il est fonctionnel et qu'à vos yeux il est « obsolète » il fera un heureux dans un autre foyer.

Dans l'idéal pour ne rien avoir à vendre ou à donner il faudrait ne pas s'encombrer d'objets ou se laisser tenter, ou en tout cas en **posséder un minimum de chose**. Malheureusement l'obsolescence programmée de nombreux appareils électroniques (que ce soit pour des raisons technologiques ou de mode) fait qu'on se retrouve en quelques années avec plusieurs téléphones ou appareils photo dans ses placards... Ces vieux objets retrouvent vie si on les donne ou si nous les vendons à un prix raisonnable car **il y a toujours un acquéreur qui en aura l'utilité**.

La société de sur-consommation nous pousse à travers la publicité à renouveler également sans cesse nos équipements et parfois à acheter des choses inutiles. Il faut donc éviter les achats impulsifs et toujours réfléchir à l'utilité d'un nouvel objet avant de l'acheter.

N'attendez plus, videz vos caves/greniers/placards, faites du tri dans vos objets devenus inutiles ou obsolètes : **recyclez vos objets en les vendant, réparant ou en les donnant !**

### **Romary Fabien**

fabien.romary(at)gmail.com

Version du 18/07/2019

### **Autres ressources :**

- GEEV : Donner et adoptez gratuitement des objets  
<https://geev.com>

- Brocantes, vide grenier et puces en Alsace et en France :  
<https://vide-greniers.org>

- Société Envie, acteur de l'Economie sociale et solidaire (ESS), don d'électroménager, réparation et achat de matériel d'occasion garanti, une bonne alternative au neuf :  
<http://www.envie.org>

- ne jetez plus, donnez :  
<https://donne.consoglobe.com>